



Notícies

[Pàgina principal](#) > [Notícies](#) > [Detall](#)

- » [Barcelona Televisió](#)
- » [Servei de Premsa](#)
- » [Agenda d'activitats](#)
- » [Mitjans de comunicació](#)
- » [Cercador de notícies](#)

notícies

» [Versió per imprimir](#)
» [Enviar a un amic/ga](#)

Reinventar-se en un món globalitzat

publicat el 01/03/2010 a les 13:27 h. Redacció bcn.cat

En el món globalitzat, les regles han canviat. Cal reinventar-se per sobreviure davant aquesta nova realitat financera. Raimon Samsó, a *El código del dinero*, publicat en castellà per Obelisco, advoca per una nova mentalitat ja que quan canvien les regles del joc és necessari reajustar la manera de jugar.

Crisi és igual a oportunitat?

En l'idioma xinès, així és. L'ideograma de la paraula *crisi* significa problema o oportunitat segons el context. Jo crec que tota crisi és una trucada al canvi, a l'autosuperació. Ara cal un gran canvi de mentalitat, en els hàbits financers, i de les creences, i a més fa falta educació financera perquè el joc dels diners ha canviat de regles amb la globalització, i gairebé ningú no s'ha adonat que el món ha canviat i molt...

Dependre d'un sou és una temeritat?

Un sou està bé però no és la millor estratègia per aconseguir llibertat o prosperitat. Quan la teva font d'ingressos no et pertany ni hi tens cap control, vius en la pura precarietat i incertesa. Un treball és el més insegur del món, la crisi ho ha evidenciat finalment. Defenso que tinguem diverses fonts d'ingressos pròpies, això és molt més segur i motivador.

A què et refereixes quan parles de diners feliços?

Diners feliços són aquells que et fa feliç guanyar i fa feliç aquell qui els paga pel valor que rep. És felicitat de dues vies. Avui, desgraciadament, el 80% de persones treballen en feines que no els interessin, ni amb què es diverteixen; i en correspondència els ingressos percebuts són baixos. Si tots gaudissin més amb la seva ocupació hi hauria més gent feliç i rica.

Queda clar que el primer que hem de fer és canviar nosaltres mateixos, reinventar-nos.

El canvi vindrà de nosaltres, toca passar d'espectadors protagonistes del canvi de consciència que modifiqui creences i limitacions mentals que ens empetteixen. Podem fer molt més del que fem. Sens dubte, treballar només per diners deixa molt a desitjar.

El talent i l'actitud són bàsiques, però quins actius també contribueixen al fet que un negoci aporti beneficis?

El servei massiu a un nombre massiu de persones. Per guanyar més s'han de resoldre problemes més grans als clients, i per aconseguir això cal millorar com a professional, innovar, afegir talent i creativitat... ser millor cada dia. Massa persones no milloren professionalment i en conseqüència empitjoren.

En quin sector es poden trobar oportunitats per créixer econòmicament?



Més informació:

- » [Web d'Ediciones Obelisco](#) [+]
- » [Web de Sildàvia, l'espai de llibres de bcn.cat](#) [+]

Enllaços relacionats:

- » [Web de Raimon Samsó](#) [+]

Sectors de serveis a empreses i particulars; no tant a la producció de béns que es deslocalitza a l'Orient. Activitats d'alt valor afegit, ocupacions talentoses, professions noves a l'empareda de les noves tecnologies.

A Europa s'ha perdut l'esperit emprenedor?

Europa viu de vella glòria, es fa rànica, oblida l'esforç que va costar crear un continent, i en aquest mirar-se el melic veurà com cultures emergents prendran el relleu. Tot i així hi ha diferents velocitats a Europa: la ràpida i la lenta. El nostre país està en la velocitat lenta. Crec que la gent del sud d'Europa no s'ha adonat que haurà de canviar molt.

Com es crea un sistema que treballi per al teu i doni beneficis?

Un sistema és un negoci, una activitat econòmica que al principi et demana molt però després s'inverteix i et demana poc per donar-te molt. Aquesta generació basada en la rapidesa no s'adona que per collir s'ha de sembrar i ser pacient.

Afirmes que actualment no s'ensenyen pautes bàsiques d'educació financera. Les generacions futures se sabran reinventar?

Sempre trobem com sortir endavant, totes les generacions surten endavant; el tema és els qui es quedaran pel camí. Tot es resol tard o d'hora però el preu que aquesta conjuntura es cobrarà, ara mateix ni s'imagina.

Quins consells li donaries, a una persona que vol ser emprenedora i no s'arrisca?

Si no vol arriscar-se, no hi ha consell que serveixi. El futur, la felicitat, les oportunitats i la prosperitat són a la zona de risc. De tota manera, qui no s'arrisca, en el fons arrisca molt, ja que continuar amb el mateix en un món de canvis surt caríssim.

